



Пути выхода из глобального кризиса и проект "цифровой экономики": новая промышленная революция или механизм ограниченной трансформации сложившегося уклада?

Кошовец Ольга Борисовна к.ф.н., с.н.с.
Ганичев Николай Александрович, к.э.н., н.с.

Институт народнохозяйственного прогнозирования РАН,
Институт экономики РАН

Москва, 24 апреля 2017 г.

ПОНЯТИЕ "ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА"

Понятие "цифровой экономики" – ЦЭ (Digital Economy) было введено в оборот в середине 1990-х. проф. Массачусетского технологического института (Massachusetts Institute of Technology - MIT) Н. Негропonte и канадским публицистом Д. Тапскоттом, которые делали акцент на преимуществах для ведения бизнеса возможности свободного и мгновенного перемещения любого объема информации по всему миру.

Вместо термина ЦЭ иногда используется обозначения "электронная экономика" (E-economy), Internet Economy, the New Economy или Web Economy. В США наиболее широко распространен термин API-Economy от (Application Programming Interface).

Используются в рамках описания процессов развития ИКТ и их использования в новых формах ведения бизнеса, таких как сетевой маркетинг и реклама, продвижение сайтов, организация электронной торговли, электронный банкинг и т.д. и т.п. Однако **единого и общепринятого значения понятия "электронная экономика" до сих пор не существует.**

КЛЮЧЕВЫЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ "ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ" -1

ЦЭ как **совокупность новых форм ведения бизнеса**, основанных на применении ИКТ преимущественно в сфере сервиса, торговли, оказания услуг логистики. "Модель бизнеса, охватывающая людей/бизнес/вещи, масштабируемая глобально для всего мира за счет использования ИТ, интернета, и всех их свойств, предполагающая эффективное персональное обслуживание всех, везде, всегда".

Создание на основе ИКТ технологических платформ, объединяющих спрос и предложение (сокращение издержек и передел рынка). Примером могут служить бизнес-модели компаний-интеграторов, такие как Uber, Lyft, AirBnB, различные платежные системы.

Формирование новых бизнес-моделей происходит на основе уже существующих ИКТ, т.е. ИКТ выступают **не в качестве технологической инновации, а в качестве всеобъемлющей инфраструктуры**, на базе которой создаются новые формы экономической и общественной деятельности.

Ключевая проблема - доходность и острая борьба за рынок, которая обуславливается двумя аспектами – допуском к рынку и развитостью ИКТ-инфраструктуры.

КЛЮЧЕВЫЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ "ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ" - 2

ЦЭ как статистический агрегат, отдельный сектор мировой или страновой экономики, в который входят компании, занимающиеся коммерческой деятельностью с использованием цифровых технологий, а также компании, занимающиеся созданием и обслуживанием инфраструктуры сети Интернет (определяется как доля ВДС в ВВП формируемая соответствующими видами экономической деятельности).

ОЭСР определяет ЦЭ как "совокупность рынков на основе цифровых технологий, которые облегчают торговлю товарами и услугами с помощью электронной коммерции в Интернете".

ОЭСР - Measuring digital economy определяет индикаторы развития ЦЭ отчасти также как индикаторы "информационного общества", т.е. **призвано оценивать уровень развития ИКТ как таковых.**

ОСНОВНЫЕ ИНДИКАТОРЫ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

ОЭСР характеризует развитость ЦЭ через 19 индикаторов, среди которых:

Инфраструктурные показатели:

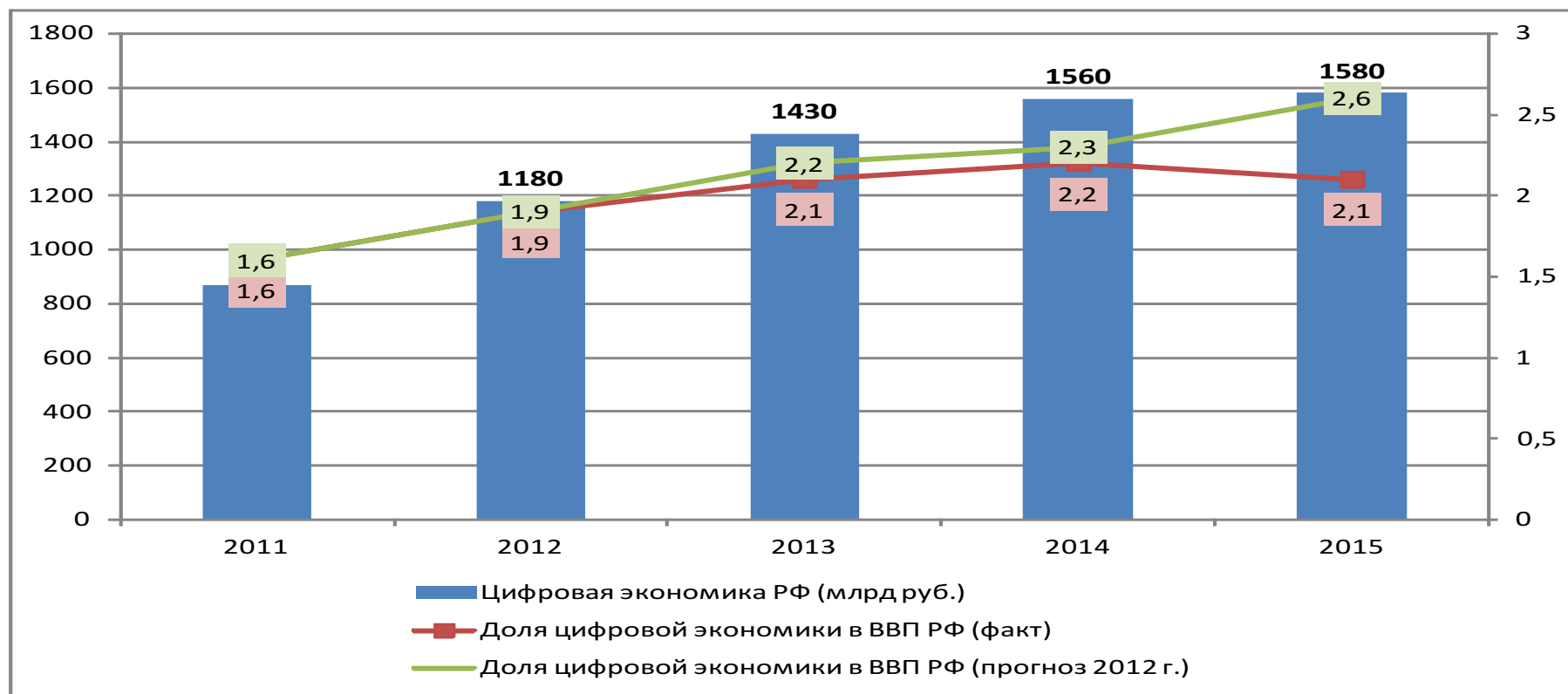
- проникновение сети интернет;
- количество интернет-пользователей;
- скорость доступа к сети интернет;
- количество смартфонов и проходящего через них трафика
- число пользователей персональных компьютеров.

Экономические показатели развития ИКТ - отрасли

- инвестиции бизнеса в НИОКР в области ИКТ и в области разработки радиоэлектронного оборудования;
- количество патентов в области межмашинного взаимодействия (M2M), 3D-печати, анализа больших данных;
- экспорт ИКТ-продукции;
- доля "информационных отраслей" в выпуске;
- занятость в ИКТ-секторе;
- динамика выпуска, связанных с ИКТ областей деятельности.

ОЦЕНКА ОБЪЕМОВ ВДС ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ РФ ПО МЕТОДУ VCG В 2011-2015 ГГ.

В 2010 г. компания VCG оценила размер ЦЭ для стран группы G-20 в 2,3 трлн долл. или ок. 4,1% совокупного валового продукта этих стран. Объем ЦЭ РФ - в 1580 млрд руб., или 2,1% ВВП в 2015 г. Это заметно хуже прогноза на 2015 г, сделанного VCG в 2012 г. (2,6% в ВВП). Доля ЦЭ в ВВП в России меньше аналогичного показателя для развитых стран в 3-4 раза. В среднем по Европе ок. 5% ВВП, в США – 6%, Великобритания - 8,4%.



АЛЬТЕРНАТИВНАЯ ОЦЕНКА ОБЪЕМОВ ВДС ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ РФ

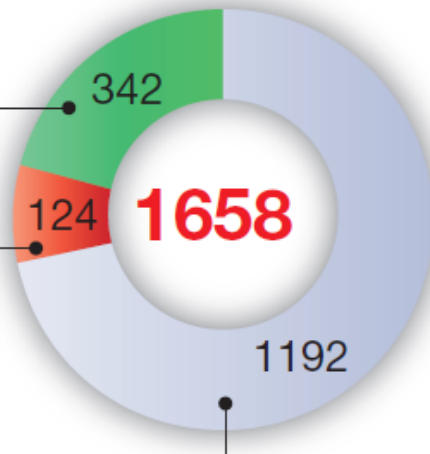
Расчеты по методике ВШЭ дают более оптимистичную оценку объемов цифровой экономики в РФ в 2015 г. – **1658 млрд руб.** (по производственному методу) и **1824 млрд руб.** (по затратному методу), т.е. **2,5-2,6% ВВП**. Однако при любом способе оценки прямого вклада ЦЭ в ВВП РФ видно, что её влияние весьма незначительно и даже быстрый рост ВДС, генерируемых профильными видами деятельности, **не сможет оказать заметного влияния на рост ВВП России.**

Производственный метод (по добавленной стоимости)

Сектор компаний, сочетающих онлайн- и офлайн-бизнес

Сектор компаний, ведущих бизнес исключительно в сети Интернет

Сектор ИКТ-инфраструктуры и ее обслуживания



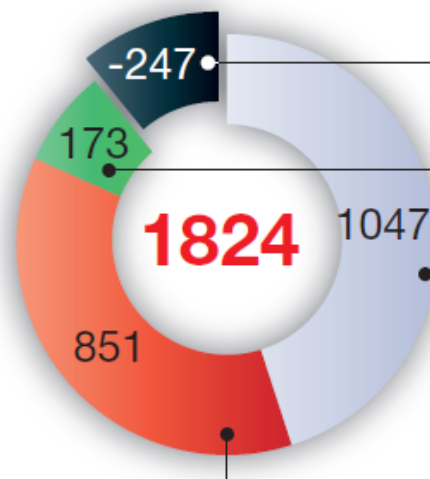
Метод использования (по расходам)

Чистый экспорт

Государственные расходы на ИКТ

Расходы на конечное потребление

Валовое накопление



Источник: расчеты НИУ ВШЭ.

КЛЮЧЕВЫЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ "ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ" – 3

ЦЭ как глобальная парадигма ускорения экономического роста за счет косвенных эффектов от внедрения ИКТ во всех сферах человеческой жизни. В таком контексте понятие тесно смыкается с более общим понятием "Индустрия 4.0" (The Fourth Industrial revolution), которым часто обозначают развитие широкого круга перспективных производственных технологий (робототехника, аддитивное производство и т.п.).

Концепт "Индустрия 4.0" можно рассматривать:

- широко как глобальный модернизационный проект, который затронет не только экономику но и общественную сферу (глобалистский проект);
- узко, как проект реиндустриализации стран Запада (правоконсервативный проект);

Только в рамках этого подхода можно рассматривать "цифровую экономику" как возможность восстановления глобального экономического роста.

ИНДУСТРИЯ – 4.0. – ЛОББИСТСКИЙ ПРОЕКТ ИЛИ ОБЪЕКТИВНЫЙ ПРОЦЕСС?

Современный этап инновационного развития характеризуется постоянной *борьбой за новую глобальную инновацию*, которая сможет стать доминирующей, т.е. привлечет к себе финансовые ресурсы (фактически перераспределит их в свою пользу) и перестроит под себя рынки. После кризиса 2007-2009 гг. (в виду дефицита средств на инновации и разработку передовых технологий) наметился сдвиг – теперь инновационные проекты предлагают инвесторам «мечту» с целью заставить их вложиться.

Подается сигнал в виде позитивных прогнозов, рекламы и поддерживающих оценочных суждений экспертов, при этом прогнозирование развития новых прорывных технологий фактически выполняет функцию планирования и маркетинга. Его реальная цель – добиться перераспределения ресурсов для создания роста, - все должны встроиться в новый перспективный инновационный тренд.

В начале 2000-х гг. чрезвычайно *завышенные ожидания связывались с развитием нанотехнологий* – считалось, что именно они станут ядром научных инноваций, которые революционизируют большинство отраслей экономики, приведут к развитию новых, попутно разрушив множество старых отраслей, что окажет системный долгосрочный эффект и даже приведет к новой промышленной революции.

ИНДУСТРИЯ – 4.0 – ЛОББИСТСКИЙ ПРОЕКТ ИЛИ ОБЪЕКТИВНЫЙ ПРОЦЕСС?

Проекты реиндустриализации Запада, которые приведут к разделу миру на зоны геоэкономических альянсов. Реиндустриализация Запада может происходить только на новой технологической основе - будут востребованы именно такие технологии, которые способны повысить производительность труда, снизить издержки производимых товаров, т.е. **быть производительнее старых технологий, на которых работает сейчас третий мир (ЮВА и КНР).** Технология, способная решить такие задачи – **робототехника**, которая, возможно составит ядро нового технологического уклада, но после 2030 гг.

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА И ПРОБЛЕМА ПЕРЕЗАПУСКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА -1

Главные доводы международных организаций в пользу ЦЭ как нового источника глобального экономического роста фактически масштабируют положительные эффекты от цифровизации на микроуровне на уровень глобальной экономики и сводятся к следующим 5 направлениям влияния ЦЭ:

1. Способствует расширению торговли - Интернет позволяет торговать продуктами по всему миру.

2. Обеспечивает рост производительности труда, - широкое внедрение ИТ на производстве и в бизнесе помогает снижать издержки.

3. Способствует развитию конкуренции. Используя API-технологии компании, занимающиеся бизнесом через интернет, могут расти быстро с относительно небольшими капитальными инвестициями.

4. Создает новые рабочие места. С развитием интернета возможности для трудоустройства (дистанционной работы) расширяются. Развитие аутсорсинга основанного на цифровых технологиях может стать одним из способов преодоления назревающего демографического кризиса и решения проблемы высокой стоимости труда в развитых странах Запада.

5. Повышение качества услуг вообще, и госуслуг, в частности.

ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА И ПРОБЛЕМА ПЕРЕЗАПУСКА ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА -2

- Повышение эффективности и производительности труда (одновременно с разрушением сложившихся рынков труда);
- Радикальное сокращение транспортных и коммуникационных издержек, что будет снижать стоимость торговли;
- Возможность значительно расширить рынки и капитализировать страны "третьего мира" и социальную сферу;
- Возможность для передела рынков и усиления монопольного положения на рынках.

Комплекс производственных технологий "Индустрии 4.0" (роботизация сферы услуг, торговли, транспорта) в сочетании с массовой "цифровизацией" позволяет *снизить трудовые издержки* и обеспечить конкурентоспособность производства при отказе от массового применения дешевой рабочей силы.

Именно поэтому на этих технологиях *основана стратегия технологического лидерства практически всех развитых странах.*

ЧТО ОБЩЕ У ВСЕХ ТРЕХ ТРАКТОВОК ЦЭ? ИКТ-ИНФРАСТРУКТУРА И "ЦИФРОВАЯ СРЕДА"

В рамках ЦЭ ИКТ выступают не в качестве технологической инновации, а в качестве *всеобъемлющей инфраструктуры*, на базе которой создаются новые формы экономической и общественной деятельности. Именно **организационные и финансовые, а не технологические инновации являются главной движущей силой** развития "цифровой экономики".

В рамках "цифровой" революции происходит не смена средств производства, как это было в ходе предыдущих промышленных революций, а прежде всего, **радикальное изменение моделей ведения бизнеса**, функционирования сферы финансов и социальной сферы.

Новая цифровая инфраструктура необходима для развития cashless society (глобального отказа от наличного расчета) и таких финансовых и организационных инноваций как преобразующие инвестиции (Impact Investing). Оба эти направления развития инноваций призваны перезапустить глобальные финансы.

"ЦИФРОВАЯ ЭКОНОМИКА" КАК НОВЫЙ МОДЕРНИЗАЦИОННЫЙ ПРОЕКТ

В международную повестку дня ЦЭ как глобальный проект способный перезапустить механизмы экономического роста, прочно вошла после кризиса 2008-2009 г.

Итоговый документ Экономического форума в Давосе в 2009 г. гласит, что выход из кризиса в том, чтобы "сфокусироваться на трансформационных возможностях и таковой является **углубленное развитие инфраструктуры ИКТ**". Согласно документу, цифровая революция может стать **основой для последующего устойчивого развития** мировой экономики, так как "ИКТ уже продемонстрировало свою способность продуцировать высокие темпы роста осваиваемых ею сфер и рынков". Сейчас "ИКТ может стать **платформой** для решения самых сложных мировых экономических, социальных и экологических вызовов". По этой причине необходимо "**способствовать повсеместному развитию ИКТ инфраструктуры** таким образом, чтобы реальная мировая экономика стала частью, **приложением ИКТ-"экосистемы"**".

Одним из наиболее известных апологетов цифровой трансформации бизнесов, является основатель и президент форума в Давосе К. Шваб. Он выпустил посвященную этой теме книгу "Четвертая промышленная революция". Основной тезис книги - бизнесы, которые не трансформируются в цифровые, рано или поздно умрут.

МОДЕРНИЗАЦИЯ ОБЩЕСТВА - ПРЕОБРАЗУЮЩИЕ ИНВЕСТИЦИИ

Препятствием для более широкого охвата ИКТ социально-значимых сфер жизни общества (медицина, образование, экология, сфера ЖКХ) и стран третьего мира (глобальной периферии) сейчас служит их коммерческая непривлекательность. Для преодоления этого препятствия должны сформироваться **принципиально новые механизмы функционирования** социально значимых сфер, что подразумевает **возникновение новых схем привлечения инвестиций** в них. Ключевую роль будет играть внедрение инновационных принципов финансирования социальных проектов – "преобразующие инвестиции".

ПИ сводятся к различным формам проектного финансирования в межнациональном масштабе **на основе взаимобмена доступом к ресурсам**, без прямого привлечения финансовых средств. Один из участников проекта предоставляет доступ к какому-то контролируемому им ресурсу для совместного использования всеми участниками проекта, а в обмен получает долю в его собственности. В качестве ресурса могут рассматриваться как технологии, управленческие решения, компетенции, производственные переделы и оборудование, так и лицензии, активы, месторождения, транспортные коридоры, "внутренний спрос".

Одновременно ИКТ инфраструктура **создаст возможности для дальнейшего распространения финансовых и организационных инноваций** и капитализации общественной сферы не только развитых, но и развивающихся стран.

CASHLESS SOCIETY

Проект cashless society (глобальный отказ от наличного расчета) - имеет целью **кардинальное изменение сложившейся мировой финансовой системы** и выходу ее из кризисного состояния. С 1970-х гг. решающую роль в мировом развитии приобрели финансы, при этом сложившаяся финансовая система подошла к исчерпанию механизмов своего развития, поэтому закономерен поиск механизмов сохранения и дальнейшего расширенного воспроизводства мировых финансов.

- **Альтернативные денежные единицы. Платежные системы как альтернатива банковским услугам** (скорость транзакций, возможность перекачивать деньги из экономики, радикальное сокращение издержек, передел рынка).
- **Расширение клиентской базы, возможность развития банковских услуг в "третьих странах мира"** - внедрение безналичных расчётов в развивающихся странах и странах третьего мира, где численность населения не сопоставима с населением крупнейших западных стран. Из 7 млрд населения Земли мобильные телефоны есть у 6 млрд., а банковские счета — только у 2 млрд. В слаборазвитых же странах телефоны есть в среднем у 30% населения, а банковскими услугами пользуются менее 14%.

РАСХОДЫ НА НИОКР В СФЕРЕ ИКТ ВЕДУЩИХ КОРПОРАЦИЙ

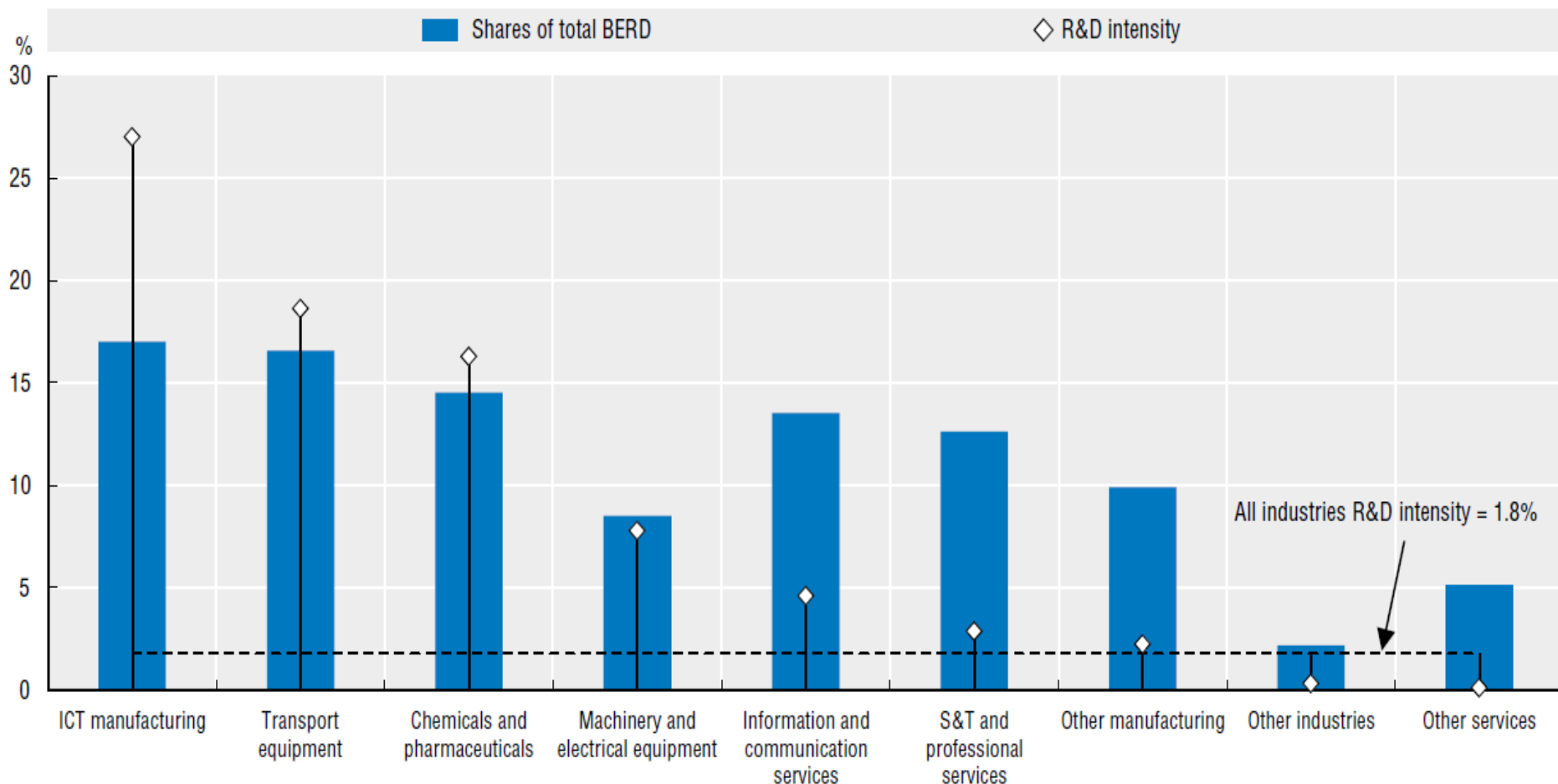
Динамика и структура расходов ведущих мировых компаний на НИОКР свидетельствует, что они **предпочитают вкладывать средства в ИКТ и радиоэлектронику** - эти технологии продолжают генерировать основной объем выручки, а также обеспечивают наибольший уровень рентабельности.

В 2015 г. расходы на исследования в области ИТ составляют наибольшую часть расходов компаний **(25% от общего числа расходов на НИОКР, выделяемых бизнесом)**. Это от 0,2 до 0,4% от ВВП по странам ОЭСР. При этом в таких странах, как Финляндия, Израиль, Корея и США расходы на сектор ИТ составляют от 40 до 50% от общих затрат.

Если сравнивать два периода бурного развития ИКТ 2000-2003 гг. и 2010-2013 гг. то общая патентная активность за 10 лет **выросла на 66%**.

Согласно рейтингу PWC 2016 Global Innovation 1000 Study, в 2016 г. в десятку ключевых мировых инноваторов, с высокими расходами на НИОКР входили 7 компаний производителей программного обеспечения, Интернет технологий, компьютерных и электронных технологий (среди них Alphabet, Apple, IBM, Samsung, Microsoft).

РАСХОДЫ БИЗНЕСА НА НИОКР ПО ОТРАСЛЯМ (ОЕСД, 2011) ИНТЕНСИВНОСТЬ (В % ОТ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТИ) И ДОЛЯ ОТ ОБЩЕГО ЧИСЛА РАСХОДОВ



Источник: OECD estimates based on OECD, ANBERD Database, www.oecd.org/sti/anberd, June 2014. See chapter notes

ПРИОРИТЕТНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСИРОВАНИЯ НИОКР В СТРАНАХ-ЛИДЕРАХ ПО ОБЪЕМАМ ВАЛОВЫХ ЗАТРАТ НА НИОКР СО СТОРОНЫ ЧАСТНЫХ КОМПАНИЙ (OECD, 2015)

	Доля от общих частных инвестиций в НИОКР			Общие затраты компаний на ИиР (% от ВВП)
	1-е место	2-е место	3-е место	
США	ИКТ-оборудование	Химическая пром.	ИКТ-услуги	1,90
	21,53%	20,83%	19,21%	
Япония	Транспортное оборудование	ИКТ-оборудование	Химическая промышленность	2,64
	24,55%	22,95%	21,11%	
Корея	ИКТ-оборудование	Транспортное оборудование	Химическая промышленность	3,26
	51,66%	12,91%	10,90%	
Британия	Услуги по ИиР	Транспортное оборудование	ИКТ-услуги	1,03
	27,41%	16,87%	14,15%	
ФРГ	Транспортное оборудование	Химическая промышленность	ИКТ-оборудование	1,95
	37,26%	16,59%	13,74%	
Франция	Финансовые и коммерческие услуги	Транспортное оборудование	Услуги по ИиР	1,44
	18,28	16,74	12,30	

ИКТ и радиоэлектронное оборудование находятся *в тройке приоритетов финансирования НИОКР во всех без исключения ведущих странах* (включая Францию, где данное направление отражено в сфере "Финансовые и коммерческие услуги", поскольку речь идет об их цифровизации).

КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КРУПНЕЙШИХ ПО ОБЪЕМАМ ЗАТРАТ НА НИКОР ЧАСТНЫХ КОМПАНИЙ, СГРУППИРОВАННЫЕ ПО ВИДАМ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЗА 2015 Г.

Отраслевая группа	Кол-во компаний	Кол-во занятых (тыс. чел)	Выручка (млрд \$)	Рентабельность (%)	Затраты на НИОКР в (млрд \$)	Наукоёмкость (%)
РЭК+ИКТ, в том числе:	834	10286,5	3987,5	12,4%	278,9	7,0%
Компьютерная техника и оборудование	298	2966,3	1407,9	14,7%	123,0	8,7%
Программное обеспечение и ИТ-услуги	278	2623,0	802,8	15,4%	87,8	10,9%
Электроника и электронное оборудование	228	3697,7	1209,4	8,0%	58,0	4,8%
Фиксированная телефонная связь	17	883,6	532,6	11,4%	9,4	1,8%
Мобильная связь	13	115,9	34,6	15,7%	0,7	2,0%
Фармакология и биотехнологии	369	2038,9	934,5	19,2%	146,6	15,7%
Пр-во автомобилей и запчастей	156	6703,1	2729,5	6,0%	119,4	4,4%
Промышленный инжиниринг	199	2914,6	916,1	7,4%	30,5	3,3%
Химическая промышленность	126	1429,8	859,6	10,6%	25,7	3,0%
Аэрокосмическая и оборонная промышленности	53	1538,8	542,2	8,5%	23,3	4,3%
Другие секторы промышленности	86	2077,2	723,6	6,8%	21,8	3,0%
Услуги здравоохранения и медицинское оборудование	98	1143,3	438,1	9,0%	16,4	3,8%
Товары для досуга и отдыха	38	582,3	268,4	6,5%	16,0	6,0%
Остальные виды деятельности	539	18706,3	8185,3	5,7%	92,1	1,1%
Всего в рейтинге	2500	47425,9	19585,4	8,6%	770,7	3,9%

Источник: The 2016 EU Industrial R&D Investment Scoreboard, расчеты авторов.

НЕРАВНОМЕРНОСТЬ РАЗВИТИЯ "ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ" -1. РАЗВИТЫЕ СТРАНЫ

Развитость инфраструктуры. В развитых странах ЦЭ фактически уже прошла этап развития ИКТ-инфраструктуры. В Исландии, Норвегии, Дании, Люксембурге около 95% имеют доступ к Интернету, тогда как в Турции и Мексике 50% и в Индии и Индонезии 20%.

Крупные компании. Практически все компании пользуются теми или иными ИКТ средствами, инновационные технологии в основном используются крупными компаниями, чей бюджет предполагает значительные расходы на внедрение инноваций в технологическом процессе, развитие человеческого капитала, организационные изменения, которые крупные компании могут позволить себе с большей вероятностью.

Контроль над стандартизацией ИКТ технологий. В развитых странах ЦЭ перешла на следующую стадию, когда на базе ИКТ-инфраструктуры массово создаются новые управленческие, финансовые и информационные технологии, права на владение которыми стали объектом мировой финансово-промышленной собственности, получившей институциональное оформление в виде системы международной стандартизации. Контроль над системой стандартизации таких технологий фактически позволяет развитым странам (а, по факту крупнейшим ТНК), стать монополистом в области владения правами на самые важные для строительства "цифровой экономики" технологии. **США развивает API-Economy.**

НЕРАВНОМЕРНОСТЬ РАЗВИТИЯ "ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ" - 2. РАЗВИВАЮЩИЕСЯ СТРАНЫ

Инициатива G-20 (2015). Ускорить создание сетевой инфраструктуры и обеспечить сетевое взаимодействие. Содействовать созданию точек обмена трафиком Интернет (IXP). Отводить проблеме доступа к сети Интернет центральное место в инициативах в области развития и роста. Содействовать расширению зоны покрытия широкополосной сети, повышать пропускную способность.

Законодательство. Исключительно важное значение для развития цифровой экономики имеют частный сектор, а также благоприятные и транспарентные нормативно-правовые и политические условия и поощрение открытых, конкурентных рынков, а также соблюдение законов способствующих улучшению доступа на рынки, технологическим инновациям в области ИКТ.

Закрепление единых стандартов. Для достижения максимального синергетического эффекта в глобальном масштабе от внедрения цифровых технологий страны G20 обязываются избегать дублирования при работе над инновациями в этой области.

Капитализация. Поощрять инвестиции в сфере ЦЭ, в том числе **трансграничные инвестиции**. Приветствовать партнерские связи между государственным и частным секторами и **создание коммерческих инвестиционных фондов, а также социальных фондов**. Использовать преимущества ИКТ для повышения уровня образования, охраны здоровья и безопасности, защиты окружающей среды, при градостроительстве, улучшения медико-санитарных и других государственных услуг. Содействовать непрерывному развитию таких областей сферы услуг как электронная торговля, электронное правительство, электронная логистика, Интернет-финансы и экономика совместного потребления.

Предлагаемая международными организациями развивающимся странам, в том числе России, концепция развития ЦЭ подразумевает в основном лишь ускоренное развитие ИКТ-инфраструктуры и реформирование законодательной базы, *снимающее барьеры* для международной интеграции в сфере развития новых форм организации бизнеса на основе ИКТ. Фактически это означает, что **за счет собственных средств правительствам развивающихся стран предлагается создать инфраструктуру и благоприятную среду для проникновения и широкого распространения организационных и финансовых инноваций (Impact Investing, cashless society) и передовых ИКТ-технологий (API платформ), поставщиками которых будут ведущие западные ТНК, уже закрепившие за собой права владения ими.**

Предлагаемая международными организациями развивающимся странам, в том числе России, концепция развития ЦЭ подразумевает в основном лишь ускоренное развитие ИКТ-инфраструктуры и реформирование законодательной базы, *снимающее барьеры* для международной интеграции в сфере развития новых форм организации бизнеса на основе ИКТ. Фактически это означает, что **за счет собственных средств правительствам развивающихся стран предлагается создать инфраструктуру и благоприятную среду для проникновения и широкого распространения организационных и финансовых инноваций (Impact Investing, cashless society) и передовых ИКТ-технологий (API платформ), поставщиками которых будут ведущие западные ТНК, уже закрепившие за собой права владения ими.**

РИСКИ ВНЕДРЕНИЯ ПРЕДЛАГАЕМОЙ КОНЦЕПЦИИ РАЗВИТИЯ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ В РОССИИ

Предлагаемый развивающимся странам подход к реализации ЦЭ может нести в себе серьезную угрозу утраты технологического суверенитета развивающихся стран и закрепления за ними долгосрочного статуса "экономической периферии" и "технологической периферии".

Широкое внедрение стандартизованных в рамках западной системы защиты прав интеллектуальной собственности программных и аппаратных решений (часто представляющих собой, по сути, "черный ящик", теоретически способный содержать в себе любые "закладки") в область оказания государственных услуг может нести в себе и серьезные политические риски.

КЛЮЧЕВЫЕ ВЫВОДЫ -1

Микроуровень и макроуровень. ЦЭ на микроуровне - это **совокупность новых форм ведения бизнеса**, в основе которого создание на основе ИКТ технологических платформ, объединяющих спрос и предложение (**сокращение издержек и передел рынка**). **Положительные эффекты от цифровизации на макроуровне являются дискуссионными** и проблематичными, поэтому фактически положительные эффекты от цифровизации на микроуровне масштабируются на уровень глобальной экономики.

Перезапуск глобального роста. При любом способе оценки прямого вклада электронной экономики в ВВП страны видно, что её **влияние весьма незначительно** и **не сможет оказать заметного влияния на рост ВВП страны.**

ЦЭ - глобальная **парадигма ускорения экономического роста** за счет косвенных эффектов от внедрения ИКТ во всех сферах человеческой жизни.

- глобальный модернизационный проект, который затрагивает не только экономику, но и финансы и общественную сферу (глобалистский проект);
- проект реиндустриализации стран Запада (правоконсервативный проект);

Только в рамках этого подхода можно рассматривать "цифровую экономику" как **возможность восстановления глобального экономического роста** (при увеличении неравномерности по странам). Современный этап инновационного развития характеризуется постоянной борьбой за новую глобальную инновацию, которая сможет **стать доминирующей**, т.е. привлечет к себе финансовые ресурсы (перераспределит их в свою пользу) и перестроит под себя рынки.

КЛЮЧЕВЫЕ ВЫВОДЫ -2

Механизмы перезапуска роста. Повышение производительности труда; сокращение транспортных и коммуникационных издержек, расширение рынков и капитализация стран "третьего мира" и социальной сферы, передел сложившихся рынков.

Формирование новых форм производства, сферы финансов, социальной сферы. ЦЭ – проект использования ИКТ для создания всеобъемлющей ИКТ инфраструктуры и цифровой "экосистемы", которая позволяет перевести производства на новую технологическую основу, принципиально производительнее имеющихся технологий, запустить новый виток модернизационных проектов в социальной сфере и в странах глобальной периферии с целью их капитализации, а также перезапустить сферу финансов и капитализировать денежное обращение.

Неравномерность и неравенство. ЦЭ как отдельный сектор мировой экономики оценивается через группу инфраструктурных показателей и группу показателей развития ИКТ-индустрии, а как отдельный сектор страновой экономики по сути только по одной группе в зависимости от того относится страна, к глобальному центру или глобальной периферии".

В развитых странах ЦЭ фактически уже **прошла этап развития ИКТ-инфраструктуры** и перешла на следующую стадию, когда на базе ИКТ-инфраструктуры создаются новые управленческие, финансовые и информационные технологии с **закреплением прав собственности** через систему международной стандартизации. Развивающимся странам предлагается ускоренное развитие ИКТ-инфраструктуры за счет их собственных средств и реформирование законодательной базы.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

ЦЭ целесообразно **рассматривать в контексте текущего мирового финансово-экономического кризиса**, начавшегося в 2008 г. Этот кризис подвел условную черту под первым этапом глобализации, запустив процесс трансформации сложившейся после Второй мировой войны финансовой и экономической системы, а также поставил в центр внимания вопрос о новых источниках роста (идея о новой норме – низких темпах роста).

ЦЭ - один из наиболее перспективных проектов перезапуска роста мировой экономики в условиях трансформационного кризиса, в котором глобальная экономика находится с 2008 г. При этом по сути **идет борьба за альтернативные пути развития мировой экономики** (будет ли оно глобальным в рамках масштабных зон свободной торговли или "регионально-зональным"), а также за возможные новые механизмы роста. К ним относятся новые финансовые инновации, новый виток модернизационных процессов, формирование нового (шестого) технологического уклада, который, однако будет носить локальный характер, реиндустриализация Запада, которая может происходить только на новой технологической основе.

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ

Кошовец Ольга Борисовна к.ф.н., с.н.с.
Институт народнохозяйственного прогнозирования РАН,
Институт Экономики РАН
Тел: +7-903-674-92-46
E-mail: helzerr@yandex.ru